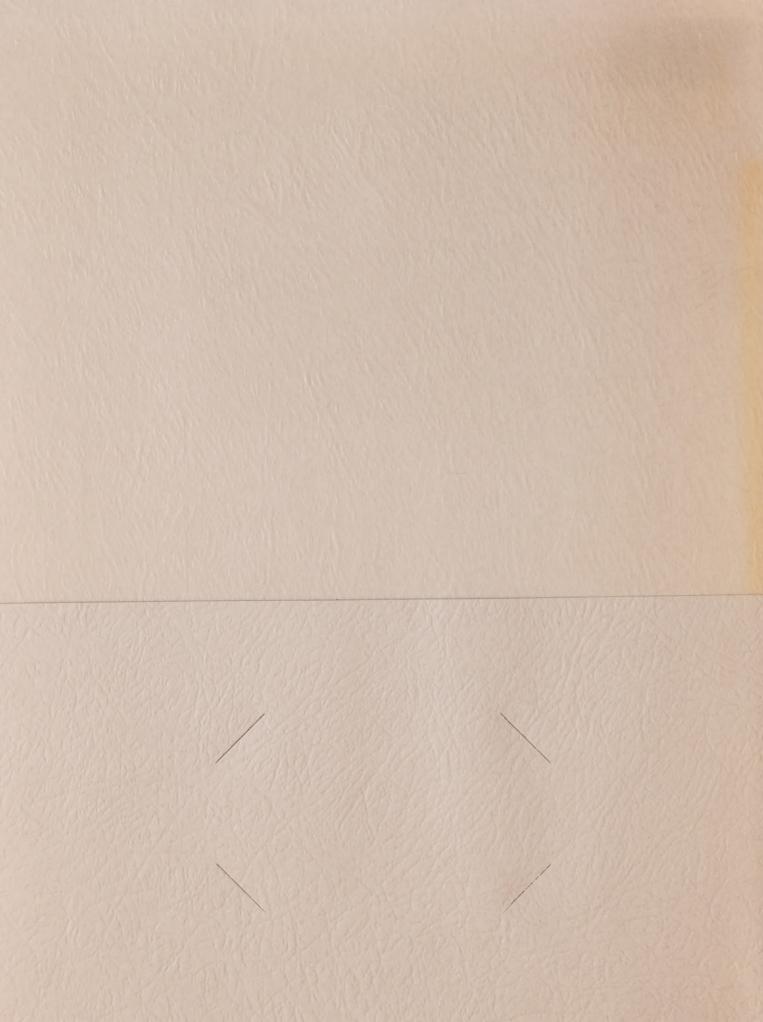
CAI MH50 -B61



British Columbia renovation markets.



**CMHC Market Analysis Centre** 

\$11.50

### Renovation market to stay buoyant in 1994

ritish Columbia's renovation market can look forward to another active year in 1994, continuing the upswing that has been evident since the beginning of the 1990s.

Total spending on home renovations and repairs is expected to reach \$2.3 billion in B.C. during 1994, an increase of 4.5 per cent over 1993. Spending on new home construction will also go up, rising by almost 4 per cent to \$4.9 billion.

The positive outlook for renovators mainly reflects a busy housing market, with both resale and new construction markets performing well. Sales of existing homes peaked at around 93,600 in 1992 and, despite a minor setback in 1993, should be strong in 1994. New home construction, having set a record high of 43,100 starts in 1993, is expected to keep booming in the new year. Such activity tends to boost renovation, as homeowners rush to improve their new purchases or prepare a home for

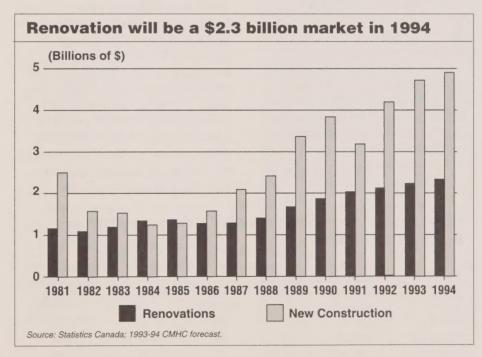
The health of the housing market is due to high immigration levels and solid economic expansion fuelled by demand for the province's 3 1 19

Another boon to renovators has been the high price of the total houses. Higher prices spur homeowners and rental property owners to spend more on renovations since they can look forward to recouping their investments.

The years 1992 and 1993 saw prices jump due to strong housing demand combined with a shortage of serviced lots. New

home prices rose nearly 10 per cent per year during those two years, while the price of existing homes rose almost 13 per cent per year.

Unlike other regions of the country, B.C. has seen a steady rise in home renovation spending since the beginning of the 1990s. Spending totals rose 8.4 per cent in 1991, 4.6 per cent in 1992 and are expected to be up 5.1 per cent in 1993. In 1994, BC will record the largest increase in renovation spending for the whole country.









### **Homeowner renovation**

### 1991 survey results

### **B.C.** spends more

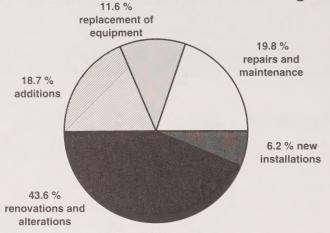
British Columbia homeowners spent almost 10 per cent more on renovations in 1991 than in 1990, making the province the only one in Canada to record an increase for the year. The evidence comes from results of a survey conducted for 1991 the most recent year for which detailed data are available. The survey shows that homeowners in B.C. spent \$1.56 billion in 1991 — for home renovations and repairs, a jump of 9.6 per cent over the previous year.

The total renovation bill was \$2.04 billion, with homeowners paying a little more than 75 per cent of this amount and rental property owners accounting for the rest.

The 569,000 homeowners who undertook renovation projects in 1991 represented 67.8 per cent of B.C.'s total homeowner population. This percentage was down significantly from 1990 when 72.5 per cent reported some spending. But this decline did not effect spending totals much since the province's homeowner population had increased. What's more, the average amount spent on renovations rose by 11.5 per cent, to \$2,736 for those who reported some spending.

Homeowner repairs and renovations fall into five major

### Where the homeowner renovation dollar goes



TOTAL: \$1,556 million

Source: Statistics Canada.

categories as shown in the pie chart on this page. (See Information Sources, Page 5, for detailed descriptions of each category).

The largest category, projects involving renovations and alterations, totalled \$679 million in 1991. A full 20.7 per cent of homeowners were involved in such projects and spent an average amount of \$3,909. This category accounted for 43.6 per cent of total renovation spending and saw a big jump — a 48 per cent increase — over spending in 1990. In fact, the whole renovation market's strong performance in 1991 is largely due to spending in this area, particularly for interior renovations.

Homeowners no doubt undertook larger projects, because they were encouraged by the health of the resale market and the steady rise in property values.

The second largest category, repairs and maintenance, represented a market of \$197 million or 19.8 per cent of total renovation spending. More than half of all homeowners — 53.2 per cent — spent money in this area, spending on average \$692. This was 4.3 per cent less, however, than they'd spent in 1990.

Structural additions comprise the third largest category with a market of \$291 million or 18.7 per cent of the total amount spent. This category too saw a spending reduction of 18.9 per cent over the previous year.

The remaining two categories are replacement of equipment (down nearly 6 per cent to \$181 million in 1991) and new installations (up 9 per cent to \$96 million). They accounted respectively for 11.6 per cent and 6.2 per cent of total spending.

# Renovation spending in major urban centres — British Columbia

	Homeowner households Estimated number			nditure	Households reporting spending	
		Aggregate Millions (\$)	Per cent on contract	Percentage (%)	Average spent (\$)	
TOTAL	839,250	1,556	68	68	2,736	
Vancouver	393,213	776	82	62	3,202	
Victoria	71,534	127	71	71	2,492	
Rest of province	374,503	653	51	74	2,371	

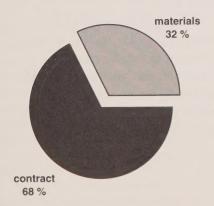
### **Contract and materials**

n 1991, B.C. had the second highest rate of renovation spending for contract work in Canada, with 68 per cent of its renovation dollars going into contracts. Only Ontario had a higher proportion at 71 per cent.

The high volume of contract work suggests that the province's renovation markets were able to withstand the impact of both the recession and the introduction of the GST. Contract work encompasses labour-plusmaterials or labour only. When homeowners purchase materials only it is usually for do-ityourself jobs and indicates a desire to save money in the face of economic pressures. Higher spending on contract work indicates a more confident consumer.

A breakdown of renovations into its five major components shows that contract spending varied according to the type of work. For both replacement of equipment and alterations and renovation, contract work represented more than 70 per

### Contract work receives 68 per cent of the renovation dollar



Source: Statistics Canada

cent of the business volume. Repair work was third at 65 per cent followed by additions and new installations, both at 59 per cent.

# More contract work and higher spending in Vancouver

Although Vancouver homeowners renovate less often than their counterparts in the rest of the province, Vancouverites tend to spend more per job and more on contract work. These trends are indicated by the 1991 householder survey which included data on three areas: Vancouver, Victoria and the rest of the province.

The survey estimated that, in 1991, Vancouver was home to almost half of all B.C.'s households. It had 393,213 homeowners, or 47 per cent of the provincial total. The city's renovation market that year was \$776 million, again, close to half the provincial total.

The survey also showed that the spending habits of Vancouverites were different from those of other B.C. homeowners. Only 62 per cent of them spent on repairs and renovations compared with more than 70 per cent of other residents. Vancouverites, however, spent more on average — \$3,200 compared to less than \$2,500 for homeowners in other parts of the province.

Most spending by Vancouver homeowners — a full 82 per cent — was on contract work. By contrast, the share of contract work was 71 per cent in Victoria and 51 per cent in the rest of the province. This indicates the

greater importance of do-ityourself work outside the bigger urban centres.

The Victoria renovation market is the second largest in the province. In 1991, it had 71,534 homeowners and a spending total of \$127 million. Seventy-one per cent of Victoria homeowners spent on renovations; the average amount was \$2,492.

In addition to the **Renovation Markets** series, CMHC's Market
Analysis Centre produces the
following publications:

- Canadian Housing Markets Quarterly, \$44 per year. (Catalogue No. NH12-7E)
- Mortgage Market Trends Quarterly, \$44 per year. (Catalogue No. NH12-8E)
- National Housing Outlook Quarterly, \$66 per year. (Catalogue No. NH12-9E)

Order by contacting CCG– Publishing, 45 Sacré-Coeur Boulevard, Hull, Quebec, K1A 0S9. For faster ordering call (819) 956-4802 or fax (819) 994-1498. Please add 7% GST where applicable. For orders outside Canada, please add 30%.

Market Analysis Centre housing market analysts and economists also publish a wide range of publications that report on local housing markets across Canada. These include:

- Resale Market Forecast
- Housing Forecast
- Residential Construction Forecast
- Local Housing Market Report

These publications are available on a complimentary basis; contact the market analyst in your local CMHC office, listed in the white pages of your telephone book.

### Major homeowner repair and renovation jobs

omeowner renovation projects are further broken down into 21 job categories ranked by the total amount of business they generate (See table on page 5: Ranking by job category). Survey information for each category produced sales totals, percentage of households spending money in these areas and average household spending figures.

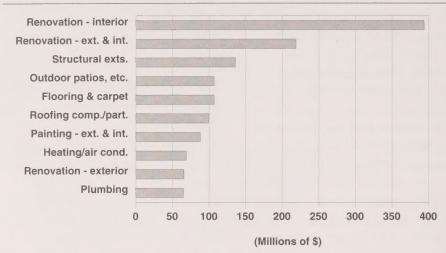
The 21 job categories are ranked by volume of business into three general markets: \$200 million or more (large), \$100 million to \$200 million (mid-size) and under \$100 million (small).

# Top two job categories worth over \$200 million each

Spending in two categories — interior renovation and renovation with inside and outside elements — soared about 50 per cent during 1991. It was the biggest spending jump for those two job categories in all of Canada. The total bill for interior renovation (jobs including remodeling bathrooms and kitchens) reached \$394. This was largely due to the higher average amount spent, since the number of homeowners spending was up only marginally.

The total for renovation with both exterior and interior elements (such as installing a fireplace and chimney) came to \$219 million. This kind of job attracted the highest average expenditure, but the 1991 increase is mainly due to more homeowners undertaking such projects.

### Top ten renovation jobs in 1991



Source: Statistics Canada, 1991 Homeowner Repair and Renovation Survey.

### Mid-size job categories (\$100 million to \$200 million) shrinks

The next four markets all posted declines in 1991, with both the percentage of households spending and average amounts spent slipping downwards. Average spending for each category was about \$1000, except for structural extensions where it exceeded \$2,500; these averages were lower than in 1990 by 6 to 20 per cent. The proportion of households spending ranged from between 6 and 13 per cent, again a decline since 1990.

### Smaller job categories (under \$100 million): lower spending, fewer customers

The remaining 15 job categories are often narrowly defined and attract fewer customers and lower spending amounts.

Spending on exterior renovation, however, was relatively high with average amounts of slightly more than \$1,400 and a total of \$66 million. The percentage of homeowners spending in this area was low, as is usually the case in British Columbia compared to other regions. A younger housing stock and milder climate, at least in the southern part of the province, probably account for the difference. On average homeowners also spent large sums on garages and carports, but only 1 per cent of them undertook such work.

A few job categories attract many customers but the average amounts spent are small. Examples include painting and plumbing work, reported respectively by one homeowner in three and one in six.

### Ranking: by job category

Rank	Aggregate expenditure Millions (\$)	Homeowner househ Percentage (%)*	olds reporting spending Average spent (\$)
OVER \$200 MILLION			
1 Renovation — interior only	394	2.8	3.675
2 Renovation — both exterior and interior	219	4.8	5,493
\$100 MILLION - \$200 MILLION			
3 Structural extensions	136	6.2	2,605
4 Outdoor patios, fences, driveways and inground swimming pools	** 107	13.2	966
5 Hard surface flooring and carpeting**	107	9.2	1.390
6 Roofing complete & partial**	100	8.5	1,395
UNDER \$100 MILLION			
7 Painting — interior and exterior	88	36.9	283
8 Heating and air conditioning**	69	11.0	744
9 Renovation — exterior only	66	5.5	1,429
10 Plumbing**	65	17.7	438
11 Landscaping	45	7.5	721
12 Built-in appliances**	26	3.5	885
13 Electrical systems**	25	10.3	294
14 Garages and carports	25	1.0	2,930
15 Other interior walls and ceilings	24	7.7	367
16 Wallpapering	15	11.8	152
17 Other new installations and replacement**	13	2.9	534
18 Other repairs and maintenance	11	1.5	864
19 Carpentry (including wooden floors)	10	2.3	516
20 Exterior walls	8	4.9	206
21 Caulking and weather stripping	2	5.4	51

<sup>\*</sup> In 1991, there were 839,254 homeowner households

Sources: Statistics Canada, CMHC.

### INFORMATION SOURCES and DEFINITIONS

Information for this report originates mainly from various publications produced by Statistics Canada and special tabulations requested by CMHC.

In addition to the Housing Repair and Renovation Survey described below, the data sources include construction statistics, building permits, wholesaler sales and national income and expenditure accounts.

The Housing Repair and Renovation Survey provides detailed information on the spending characteristics of homeowners. The latest survey available, conducted in the spring of 1992, asked 25,000 homeowners about their renovation spending in 1991. The main results of this survey are published in Homeowner Repair and Renovation Expenditure in Canada — 1991 (Catalogue No. 62-201).

The survey asks homeowners about their spending on contract or materials for renovation for the

previous year. It identifies specific types of repair and renovation activities which are grouped under five major headings: renovations and alterations; structural additions; repairs and maintenance; replacement of equipment; and new installations.

### Repairs and Maintenance:

Expenditures made on an existing structure or piece of equipment to keep it in good working condition and appearance so as to maintain it in "as new" a condition as possible.

### Replacement of Equipment:

Installation of equipment that replaces an existing unit. Includes upgrading to a superior quality of equipment and conversion from one type of unit to another (such as replacing an electric hot water heater with a gas fuelled unit).

### Additions:

Structural extensions or additions to the property (such as rooms, decks, garages, carports, garden sheds etc.), inground swimming pools, fences, patios, driveways, and major landscaping.

### Renovations and Alterations:

Work done that was intended to upgrade the property, rearrange the interior space, modernize existing facilities. Includes jobs such as remodelling rooms, adding or replacing doors and windows, renovating exterior walls, upgrading insulation and adding eavestroughing.

### New Installations:

The installation of equipment that did not previously exist on the property, or that was installed in addition to the equipment on the property.

<sup>\*\*</sup> Indicates aggregate categories

# Homeowners aged 35 to 54 are major clients

The Homeowner Repair and Renovation Survey shows that homeowners aged 35 to 54 form the largest single group of clients for the renovation market and are the biggest spenders.

In 1991, people between these ages accounted for 46.6 per cent of British Columbia's total homeowner population of nearly 840,000. This group spent more often than other homeowners, constituting 49.8 per cent of those who reported some renovation spending. And when they spent, it was usually bigger amounts. As a result they accounted for 53.5 per cent of total spending and for 56.8 per cent of the volume of contract work.

This age group is expected to grow quickly during the 1990s. Over the decade the number of households headed by individuals aged 35 to 54 years of age will increase by nearly 31 per cent. The 45 to 54 subgroup will swell by nearly 55 per cent, while the 35 to 44 will increase by 14 per cent.

### **Core renovation customers**

Household heads aged 35 to 54:

			Share of total spending
	Total	35-54	35-54
Number of households			
total	839,254	391,273	46.6%
with expenditures	568,719	282,947	49.8%
Total spending (millions \$)	\$1,556	\$833	53.5%
on contract	\$1,054	\$548	52.0%
on materials	\$502	\$285	56.8%
By type:			
Repairs and maintenance	\$309	\$168	54.4%
Replacement of equipment	\$181	\$92	50.8%
Additions	\$291	\$184	63.2%
Renovations and alteration	\$679	\$333	49.0%
New installation	\$96	\$55	57.3%
Sources: Statistics Canada and CMHC.			

Meanwhile, the total household population in B.C. is expected to grow by 22 per cent.

# A generation of bigger, more frequent spenders

Homeowners aged 35 to 54 tend to get involved in home repair and renovation work more often than other homeowners. While 67.8 per cent of the general homeowner population undertook reno-

vations in 1991, the percentage was 72.3 per cent for the 35 to 54 age group. They undertook both more do-it-yourself jobs and purchased more contract work. Subsequently, 61.7 per cent reported material purchases compared to 53.8 per cent for all homeowners; and 39.9 per cent reported contract work, compared to 37.7 per cent for homeowners in general.

The average that these homeowners spent was slightly higher than that of homeowners in general — \$2,944 compared to \$2,736. Average spending on materials was: \$1,181 for the 35 to 54 year olds, \$1,111 for all homeowners in general. Spending on contract work totaled \$3,509 for the 35 to 54 age group, and \$3,333 for all homeowners.

### **Core renovation customers**

Projected renovation spending

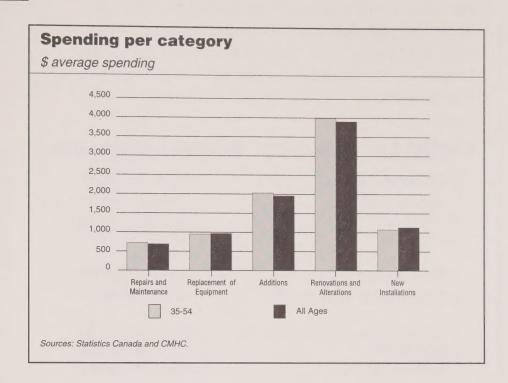
, rejected to remove operium g		
	35-54	All
Per cent of homeowners with	70.20/	67.00/
spending	72.3%	67.8%
Average spending	\$2,944	\$2,736
Expected per cent change in households from		
1991-2001	30.9%	22.1%
Sources: Statistics Canada and CMHC.		

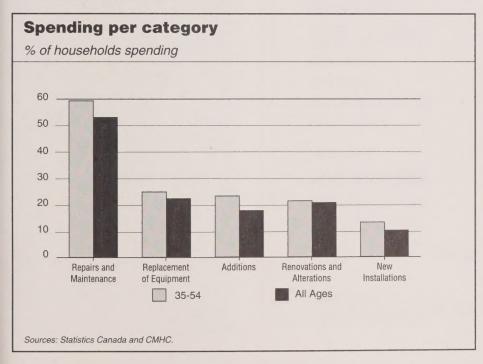
### Homeowner profiles . . .

# The 35 to 54 age group spends more

This chart shows average spending for homeowners who report some spending under each of the five major types of home renovations and repairs. In three of the five categories, the 35 to 54 year-olds tended to spend more than the overall homeowner population.

The categories are: repairs and maintenance, structural additions, and renovations and alterations. While the 35 to 54 year olds spent less than the population at large for replacement of equipment, generally, the spending gap between them and all homeowners was not wide.





### ... and more often

This chart shows the proportion of homeowners who reported some spending in each of the five major types of home renovations and repairs. In the case of all five types, the 35 to 54 year-olds tended to get involved more often than homeowners in general. The most significant difference was in repair work — 59.4 per cent of core group homeowners got involved compared to 53.2 per cent of all homeowners.

For further information contact Gilles Proulx, Chief Economist, Market Analyst Centre, National Office, Canada Mortgage and Housing Corporation, Ottawa, Ontario, (613) 748-2574, or contact one of the following market analysts:

### **CMHC Local Market Analyst Contacts**

Helmut Pastrick	Vancouver
Senior Advisor,	Reg. Office
Economic & Market Analyst	(604) 666-2925
Don Renaud	Vancouver
Senior Market Analyst	(604) 731-5733
Lucia Su	Vancouver
Market Analyst	(604) 737-4087
Ray Toscani	Vancouver
Market Analyst	(604) 737-4096
Lee King	Victoria
Senior Market Analyst	(604) 363-3103
Peggy Prill	Victoria
Market Analyst	(604) 363-3103
Joel Baltzer	Prince George
Senior Market Analyst	(604)561-5546
Jerry Dombowsky	Kelowna
Seniot Market Analyst	(604) 868-4037
Paul Fabri	Kelowna
Market Analyst	(604) 868-4036
David Hobden	Prince George
Market Analyst	(604) 561-5477

The Renovation Markets publications report on renovation activity and spending in Canada. In addition to British Columbia Renovation Markets.

publications are also available for Canada, Ontario, Quebec, Prairies and the Atlantic regions. All publications are priced at \$11.50 plus 7% GST and \$3.50 shipping and handling.

Comments and requests for additional information on the Renovation Markets series may be directed to Gilles Proulx. Chief Economist, Market Analysis Centre, Canada Mortgage and Housing Corporation, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0P7. Telephone (613) 748-2574 or fax (613) 748-2402.

Order from the Renovation Markets series by contacting Canada Communications Group -Publishing, 45 Sacré-Coeur Boulevard, Hull, Quebec, K1A 0S9. Telephone (819) 956-4802 or fax (819) 994-1498. Please add 30% for orders outside Canada.

© Canada Mortgage and Housing Corporation 1993

ISBN 0-660-58899-4 Catalogue No. NH1-3/3-1993-1 Printed in Canada

CMHC offers a wide range of housing-related information. For details contact your local CMHC office.

CMHC subscribes to Canada's Green Plan. Quantities of our publications are limited to market demand; updates are produced only when required; and recycled or environmentally friendly stock and environmentally safe inks are used wherever possible.

de manutention et d'expédition. TPS de 7% et 3,50 \$ pour les frais publication coûte 11,50 \$, plus la les Prairies et l'Atlantique. Chaque Québec, la Colombie-Britannique, régionaux couvrant l'Ontario, le au Canada et des rapports intitulé Marchés de la rénovation Nous publions un rapport national dépenses de rénovation au Canada. traitent des activités et des Les Marchés de la rénovation

FAX: (613) 748-2402. no 7722-847 (513) K1A 0P7, Canada. Téléphone: et de logement, Ottawa (Ontario) Société canadienne d'hypothèques chef, Centre d'analyse de marché, M. Gilles Proulx, économiste en les Marchés de la rénovation à vos demandes de renseignements sur Acheminez vos commentaires ou

KIA 059, Canada. Sacré-Coeur, Hull (Québec) Canada - Edition, 45, Boulevard du auprès du Groupe Communication vous conviennent et commandez-les Choisissez les publications qui

Canada, ajoutez 30 p. 100. commandes à l'extérieur du FAX: (819) 994-1498. Pour les Téléphone: (819) 956-4802 ou

t-66885-099-0 NBSI ques et de logement 1993 Société canadienne d'hypothè-

Imprimé au Canada No de catalogue: NH1-3/3-1993-1

de renseignements relatifs à La SCHL offre une vaste gamme

La SCHL souscrit au Plan vert du de la SCHL de votre localité. précisions, adressez-vous au bureau l'habitation. Pour obtenir des

l'environnement. ne nuit pas à papier recyclé et de l'encre qui du possible, nous utilisons du sont nécessaires et, dans la mesure mises à jour paraissent lorsqu'elles selon la demande du marché. Des produites en quantités limitées, Canada. Nos publications sont

(suite de la page 2)

et 6,2 p. 100 du total des dépenses. tent respectivement pour 11,6 p. 100 lions \$). Ces deux catégories comp-9 p. 100 pour s'établir à 96 milnouvelles installations (en hausse de blir à 181 millions \$ en 1991) et les baisse de près de 6 p. 100 pour s'éta-

> : starvius ou communiquez avec les analystes du marché d'analyse de marché à Ottawa. Tél. : (613) 748-2574, avec M. Gilles Proulx, économiste en chef, Centre ou offrir vos commentaires, mettez-vous en rapport Si vous voulez obtenir de plus amples renseignements

### Personnes-ressources de la SCHL — Réseau d'analyse de marché

Analyste de marché principal EETZ-IET (400) Vancouver Don Renaud Analyste de marché \$767-999 (†09) économiste Bureau régional Conseiller principal et Vancouver Helmut Pastrick

Analyste de marché L804-LEL (409) Vancouver

Vancouver

960t-LEL (†09)

Victoria

(604) 363-3103

Victoria

604) 363-3103

Prince George

9755-195 (409)

Prince George

LLts-195 (t09)

Kelowna

LEOT-898 (+09)

9804-898 (+09) Kelowna

Paul Fabri

Analyste de marché principal

Analyste de marché principal

Analyste de marché principal

Analytse de marché

Jerry Dombowsky

Analyste de marché

Analyste de marché

Analyste de marché

David Hobden

Joel Baltzer

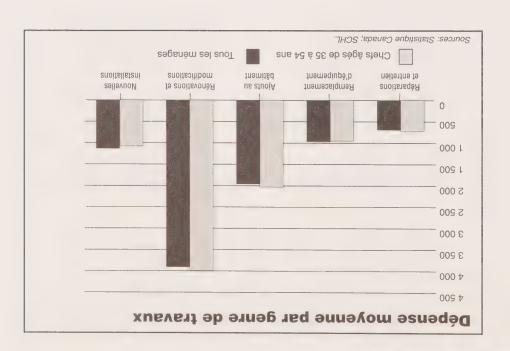
Heggy Prill

Lee King

Lucia Su

Ray Toscani

### ... səristəirqorq səgsnəm səb litorq



# Ce diagramme indique les dépenses moyennes encourues par les ménages propriétaires dans chacun des cinq grands travaux de rénovation et de réparation. Par rapport aux autres propriétaires, les chefs de ménage âgés de 35 à dépenses les plus fortes dans trois des cinq marchés: réparations et entretien, ajouts au bâtiment et rénovations et modifications. Bien que la fréquence des dépenses des que la fréquence des dépenses des que la fréquence des dépenses des

davantage . . .

Le groupe des

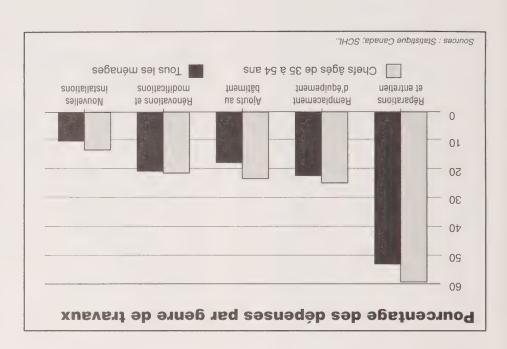
35 à 54 ans dépense

différente.

35 à 54 ans soit moins élevée que chez les autres propriétaires pour le remplacement d'équipement moyenne de ce groupe et celle de l'ensemble des propriétaires-occupants n'est pas tellement occupants n'est pas tellement

### ... Et le plus souvent

ménages. 53,2 p. 100 chez les autres déclaré une dépense, contre 59,4 p. 100 des 35 à 54 ans ont a travaux de réparation où significative dans le secteur des relève la différence la plus catégories de rénovation. Mais on souvent dans ces cinq grandes ans ont tendance à s'impliquer plus chefs de ménage âgés de 35 à 54 rapport aux autres propriétaires, les rénovation et de réparation. Par principaux types de travaux de dépense dans chacun des cinq propriétaires ayant déclaré une proportion de ménages Ce diagramme vous donne la



### Les clients qui dépensent le plus en rénovation

Les chefs de ménage âgés de 35 à 54 ans

		11/0000
\$ 99	\$ 96	Nouvelles installations
\$ 555	\$ 629	Rénovations et modifications
\$ 181	\$ 167	Ajouts au bâtiment
\$ 76	\$ 181	Remplacement d'équipement
\$891	\$ 608	Réparation et entretien
		Par genre d'activité:
\$ 982	205 \$	xusirériaux
\$ 879	\$ 790 1	travaux à contrat
\$ 833 \$	\$ 999 1	(\$ ab snoillim na)
		Dépenses totales
782 947	614 899	avec dépenses
391 273	839 254	lstot
		Nombre de ménages
79-98	lsfoT	
	391 273 \$ 282 \$ 282 \$ 282 \$ 285 \$ 28	\$39 2547 \$40 282 617 898 548 548 548 548 548 548 548 548 548 54

Sources: Statistique Canada; SCHL.

l'ensemble des ménages. rénovation contre 37,7 p. 100 pour 39,9 p. 100 de la dépense de contrats sont intervenus pour propriétaires-occupants. Les 53,8 p. 100 pour l'ensemble des pour 61,7 p. 100, contre dans ce groupe d'âge a compté conséquent, l'achat de matériaux ont tous deux augmenté. Par des travaux exécutés par ce groupe

En outre, la dépense moyenne y

d'âge. et 3 333 \$ dans les autres groupes 3 509 \$ dans ce groupe privilégié absorbent une dépense moyenne de propriétaires. Les contrats de 1111 schez les autres ménages âgés de 35 à 54 ans et moyenne de 1 181 \$ chez les matériaux représente une dépense 2 944 \$ contre 2 736 \$. L'achat de chez les autres propriétaires, soit est légèrement plus élevée que

> s'accroître de 22 p. 100. Colombie-Britannique devrait

### plus souvent dépense davantage et consommateurs qui Une génération de

volume de contrats et la fréquence chez les autres propriétaires. Le 72,3 p. 100, contre 67,8 p. 100 dépenses dans ce groupe est de occupants. La fréquence des que les autres propriétairesrénover leur maison plus souvent 54 ans ont tendance à réparer et à Les chefs de ménage âgés de 35 à

> 35 à 54 ans dépense le Le groupe d'âge des

elon les résultats de l'Enquête

En 1991, ce groupe d'âge eux qui dépensent le plus. marché de la rénovation et ce sont forment la clientèle privilégiée du de ménage âgés de 35 à 54 ans rénovation du logement, les chefs sur la réparation et la

volume de contrats. dépense totale et de 56,8 p. 100 du est responsable de 53,5 p. 100 de la élevée. Par conséquent, ce groupe moyenne y est habituellement plus rénovation. En outre, la dépenses des dépenses en travaux de pour 49,8 p. 100 de la fréquence propriétaires-occupants comptent Colombie-Britannique. Ces ménages propriétaires de la constitue 46,6 p. 100 des 840 000

.001.q 41 35 à 44 ans augmentera de 55 p. 100, alors que celui des 54 ans bondira de près de décennie. Le sous-groupe des 45 à de 31 p. 100 au cours de cette connaîtront une croissance rapide le chef est âgé entre 35 et 54 ans Britannique car les ménages dont rénovation en Colombiepromesses pour les entreprises de Les années 1990 sont riches de

des ménages propriétaires en Entre-temps, la population totale

### dépensent le plus Dépense projetée en rénovation par les clients qui

Sources : Statistique Canada, SCHL.		
Variation prévue en pourcentage du nombre de ménages de 1991 à 2001	% 6'08	55,1 %
Dépense moyenne	\$ 644	2 736 \$
Pourcentage des ménages ayant déclaré une depense	72,3 %	%8'29
	32-24	Tous les ménages

### Classement par catégorie de travaux

* En 1991, il y avait 839 254 ménages propriétaires.			
21 Calfeutrage et pose de coupe-froid	2	<b>b</b> ,8	13
20 Murs extérieurs	8	6 <sup>+</sup> 7	506
19 Menuiserie (y compris parquet de bois)	10	2,3	913
18 Autres réparations et entretien	1.1	3,1	<del>1</del> 98
17 Autres nouvelles installations et remplacement**	13	5'6	<b>PE9</b>
16 Papier peint	91	8,11	122
15 Autres murs intérieurs et plafonds	54	۲,۲	298
14 Garages et abris de voiture	52	٥,٢	2 930
13 Systèmes d'électricité**	52	€,01	594
12 Appareils encastrés**	56	9°E	988
11 Aménagement paysager	97	<b>9</b> '۷	721
10 Plomberie**	99	۲٬۲۱	438
9 Rénovation — ext. seulement	99	9'9	1 459
8 Chauffage et climatisation**	69	0,11	744
7 Peinture — int. et ext.	88	6'98	283
NOINS DE 100 WILLIONS \$			
6 Remplacement complet ou partiel de la toiture**	100	9'8	4 395
5 Couverture de sol rigide et moquette**	101	6,2	1 390
4 Patios, clôtures et entrées pour voiture et piscines creusée	۷۵۱	13,2	996
finemitâd us stuojA £	136	6,2	5 605
DE 100 MILLIONS À 200 MILLIONS \$			
2 Rénovation — ext. et int.	519	8'7	2 493
1 Rénovation — int. seulement	394	2,8	3 675
STAS DE 500 MILLIONS \$			
двид	spenses globales (en millions \$)	Pourcentage (%)*	s ayant déclaré une dépenses (s

\*\* Les catégories sont regroupées.

Sources: Statistique Canada; SCHL.

### OURCES D'INFORMATION ET DÉFINITIONS

alimentée au gaz. chauffe-eau électrique par une unité

### : sino[A

travaux majeurs d'aménagement paysager. ou d'une entrée pour voiture et des piscine creusée, d'une clôture, d'un patio voiture, d'une remise, etc.), ajout d'une solarium, d'un garage, d'un abri de l'ajout d'une pièce, d'une terrasselogement ou ajouts à la propriété (comme Travaux réalisés pour agrandir le

### Rénovations et modifications :

la pose de nouvelles gouttières. extérieurs, l'ajout de matériaux isolants et et fenêtres, la rénovation des murs l'addition ou le remplacement de portes comme le réaménagement des pièces, installations. Cela comprend des travaux intérieur ou de moderniser les propriété, de réaménager l'espace Travaux dans le but d'améliorer la

### : snoifellatani sallavuoM

matériel déjà en place. auparavant ou qui a été ajoutée au qui n'existait pas sur la propriété L'installation d'une pièce d'équipement

> nouvelles installations. remplacement des équipements et les les réparations et l'entretien; le modifications; les ajouts à la propriété; catégories: la rénovation et les rénovation, regroupés en cinq grandes de travaux précis de réparation et de précédente. Elle identifie certains types rénovation au cours de l'année contrat et obtenir des matériaux de effectuées pour engager des services à propriétaires sur les dépenses qu'ils ont L'enquête a permis d'interroger ces

### Réparations et entretien :

neuf dans toute la mesure du possible. l'apparence, afin de la conserver à l'état état de marche ou à en préserver unité existante afin de la garder en bon Dépenses affectées à une structure ou une

### Remplacement d'équipement :

autre, par exemple, le remplacement d'un conversion d'un type d'appareil à un par du matériel de qualité supérieure et la remplacement de l'équipement existant une unité existante. Cela comprend le Installation d'équipement qui remplace

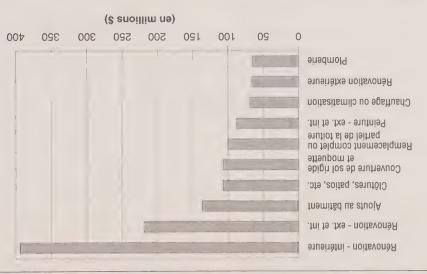
> la rénovation des logements décrite En plus de l'enquête sur la réparation et spéciales que la SCHL a demandées. Canada et dans certaines tabulations nombreuses publications de Statistique rapport sont puisés surtout dans les Les renseignements fournis dans ce

et dépenses. que des Comptes nationaux des revenus les ventes des commerces de gros ainsi données sur les permis de bâtir et sur statistiques sur la construction, des ci-après, les auteurs se sont inspirés des

Canada-1991» (No de catalogue: 62-201). propriétaires de logement au rénovations effectuées par les «Dépenses sur les réparations et de cette enquête sont publiés dans les maison en 1991. Les principaux résultats qu'ils ont dépensées pour rénover leur 25 000 propriétaires sur les sommes Elle a permis d'interroger près de récente remonte au printemps de 1992. chez les propriétaires. L'enquête la plus caractéristiques de dépenses observées renseignements détaillés sur les rénovation des logements fournit des L'enquête sur la réparation et la

## Travaux majeurs de réparation et de rénovation

### Les dix principaux marchés de la rénovation en 1991



Source : Statistique Canada, Enquête sur la réparation et la rénovation du logement — 1991.

I p. 100 des ménages. une dépense qui a été effectuée par garages et d'abris d'auto, mais c'est sommes pour la construction de occupants ont engagé d'importantes En moyenne, les propriétairesdans la partie sud de la province. et le climat plus doux, du moins que le parc résidentiel est plus jeune d'autres régions sans doute parce Britannique comparativement à ment la règle en Colombienages. C'est d'ailleurs habituelleque par un faible pourcentage de mé-I 400 \$), mais qui n'est effectuée relativement élevée (plus de laquelle la dépense moyenne était marché de 66 millions \$, pour la rénovation extérieure, soit un Ainsi, on retrouve dans ce groupe

.xis zue əgenəm nu ménage sur trois, et la peinture, par plomberie sont effectués par un propriétaires. Ainsi, les travaux de rue par un plus grand nombre de élevée, mais cette dépense est encouplomberie et de peinture est peu effectuée pour les travaux de A l'opposé, la dépense moyenne

### \$ anoillim 00S moyenne de 100 à marchés de taille dépenses dans les Diminution des

rapport à 1990. 6 et 13 p. 100, soit un recul par déclaré une dépense oscillent entre proportion des ménages ayant 6 à 20 p. 100 par rapport à 1990. La 2 500 \$. Ces moyennes ont reculé de bâtiment où la moyenne dépasse les est de 1 000 \$ sauf pour les ajouts au rie de travaux, la dépense moyenne baisse en 1991. Dans chaque catégomoyenne ont toutes deux accusé une fréquence des dépenses et la dépense Dans les quatre autres marchés, la

### et clientèle plus rare dépenses moins élevées : \$ anoillim 00 t taille de moins de Les marchés de petite

par les deux à la fois. des dépenses moyennes faibles, ou risés par une faible fréquence, par tion est plus précise. Ils sont caractéenglobent des projets dont la défini-Les quinze types de travaux restants

> sont regroupés de nouveau en trois Les 21 types de travaux majeurs dollars. moyenne des dépenses exprimée en taires ayant déclaré une dépense et la le pourcentage des ménages propriévous donnent les dépenses globales, travaux). Les résultats de l'enquête 5: Classement par catégorie de d'affaires (voir le tableau de la page majeurs classés selon le chiffre regroupés en 21 types de travaux ■les ménages propriétaires sont es travaux de rénovation chez

petite taille. ou moins constitue un marché de chiffre d'affaires de 100 millions \$ marché de taille moyenne et un 100 à 200 millions \$ représente un gros marché, un chiffre d'affaires de 200 millions \$ ou plus constitue un Ainsi, un chiffre d'affaires de marchés selon le chiffre d'affaires.

### 200 millions \$ chacun marchés de plus de Les deux principaux

Le total de la rénovation ayant travaux a à peine augmenté. ayant déclaré une dépense pour ces nombre de propriétaires-occupants est donc plus élevée puisque le lions \$. La moyenne des dépenses y de la salle de bains a atteint 394 milcluant le remodelage de la cuisine et totale de rénovation intérieure inl'ensemble du Canada. La facture deux grandes catégories pour augmentation des dépenses dans ces en 1991! Il s'agit de la plus forte intérieures ont presque doublé des composantes extérieures et intérieure et de la rénovation ayant Les dépenses de la rénovation

ménages en 1991. rue par un plus grand nombre de parce que cette dépense a été encouélevé de la province, c'est surtout tant moyen par ménage est le plus marché de 219 millions \$. Si le monfoyer et d'une cheminée constitue un rieures comme l'installation d'un des composantes extérieures et inté-

### Contrats et matériaux

effectuer leurs travaux eux-mêmes. Le marché de la rénovation de Victoria se classe au deuxième rang de cette province. En 1991, il constitue un marché de 127 millions \$ qui implique 71 534 propriétaires-occupants. La fréquence des dépenses de rénovation se chiffre à 71 p. 100 et la dépense moyenne des ménages de Victoria s'établit à ménages de Victoria s'établit à

les chefs de ménage tendent plutôt à

Outre la série de publications sur les Marchés de la rénovation, le Centre d'analyse de marché de la SCHL produit les rapports trimestriels suivants:

**■** .\$ 264 2

 Marchés de l'habitation canadiens Abonnement annuel : 44 \$
 (N<sup>o</sup> de catalogue : NH12-7F)
 Tendances du marché hypothécaire

Abonnement annuel: 44 \$
(No de catalogue: NH12-8F)

Perspectives nationales du marché
de l'habitation
 Abonnement annuel : 66 \$

Abonnement annuel: 66 \$
(N° de catalogue: MH12-9F)

Pour passer votre commande, adressez-vous au GCC-Édition, 45, Boul. du Sacré-Coeur, Hull (Québec), K1A 0S9, Canada. Pour un service plus rapide, composez le (819) 956-4802 ou utilisez le télécopieur au (819) 994-1498. Ajoutez la TPS de 7 p. 100, le cas échéant. Pour les commandes à l'extérieur du Canada, ajoutez 30 p. 100.

Le réseau d'analystes de marché et d'économistes du Centre d'analyse de marché publie un large éventail de publications qui examinent la situation des marchés locaux du logement partout au Canada. Cette liste comprend notamment:

- Prévisions du marché de l'habitation
  Prévisions du marché de l'habitation
- Prévisions de la construction
- résidentielle

  Rapport sur les marchés locaux du lorement
- logement
  Ces publications vous sont offertes
  gratuitement; communiquez avec
  l'analyste de marché du bureau de
  la SCHL de votre localité. L'adresse
  se trouve dans les pages blanches
  de votre annuaire de téléphone.

bâtiment, 59 p. 100 et nouvelles installations, 59 p. 100 du dollar total de rénovation.

### Le volume de contrats et les dépenses sont plus élevés à Vancouver

Bien que les propriétaires-occupants de Vancouver rénovent moins souvent que leurs compatriotes du reste de la province, les résidents de Vancouver tendent à engager de plus fortes sommes par projet et à confier davantage leurs travaux à des entrepreneurs. Ces tendances sont confirmées par l'enquête de 1991 sur la réparation et la rénovation du logement, qui englobe des données sur les trois secteurs auivants: Vancouver, Victoria et le suivants: Vancouver, Victoria et le reste de la province.

Vancouver accueille près de la moitié de tous les ménages propriétaires de la Colombie-Britannique! Cette ville compte en effet 393 213 propriétaires-occupants, soit 47 p. 100 du total provincial. En un marché de 776 millions \$, c'est-âdire près de la moitié du total provincial également.

les habitudes de dépense des ménages de Vancouver différaient de celles des autres propriétairesoccupants de la province. Même si pour les rénovations et les réparations, la fréquence des dépenses engagées par les résidents de (62 p. 100) que les autres résidents de la province (70 p. 100), la dépense moyenne y est toutefois plus élevée, soit 3 200 \$ contre 2 500 \$.

Les résidents de Vancouver ont dépensé le plus pour des travaux à contrat, soit 82 p. 100 de la dépense totale. Par contraste, cette proportion est de 71 p. 100 à Victoria et de 51 p. 100 dans le reste de la province. Force nous est de constater qu' à l'extérieur des grandes villes,

Britannique s'est classée au deuxième rang pour la dépense totale des travaux donnés à contrat au Canada. La fréquence des dépenses dans ce secteur s'est élevée à 68 p. 100, immédiatement après l'Ontario (71 p. 100).

lement de la confiance des consomaugmente, on peut y voir le renouvellorsque le volume de contrats quelques économies. Par contre, les pressions économiques et faire tuent eux-mêmes pour lutter contre ce sont pour des travaux qu'ils effecachètent les matériaux séparément, temps, lorsque les chefs de ménage d'oeuvre engagée. La plupart du uniquement le coût de la mainmain-d'oeuvre et les matériaux, ou pays. Les contrats couvrent soit la oeuvre de la TPS qu'ailleurs au effets de la récession et de la mise en province ont été moins assujettis aux marchés de la rénovation dans cette Britannique est un signe que les volume de contrats en Colombie-Il est logique de penser que le fort

Les contrats ont généré des volumes d'affaires qui varient d'une grande catégorie de travaux à l'autre. En voici la répartition: vations et modifications, plus de 70 p. 100 du total; réparations et entretien, 65 p. 100; ajouts au entretien, 65 p. 100; ajouts au

mateurs.

### Les travaux à contrat comptent pour 68 p. 100 du dollar de rénovation

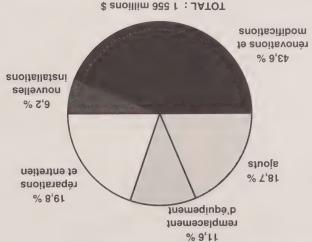


Source: Statistique Canada

### Rénovation chez les propriétaires-occupants

Résultats de l'enquête de 1991

### dépense davantage Où vont les dollars des propriétaires? La Colombie-Britannique



Source: Statistique Canada.

propriétés immobilières. mentation soutenue du prix des marché de la revente et par l'augétaient rassurés par l'essor du grande envergure, parce qu'ils des travaux de rénovation de plus ménages propriétaires ont entrepris vation intérieure. Nul doute que les notamment pour les travaux de rénoengagées dans cette catégorie, et grandement attribuable aux sommes rénovation, dans son ensemble, est

.0991 rus s'agit d'un recul de 4,3 p. 100 s'est élevée à 692 \$. Toutefois, il (53,2 p. 100), et la dépense moyenne des ménages propriétaires été encourue par plus de la moitié rénovation. C'est une dépense qui a 19,8 p. 100 de la dépense totale de marché de 197 millions \$, soit tion et d'entretien, constitue un tance, celle des travaux de répara-La deuxième catégorie en impor-

précédente. 18,9 p. 100 par rapport à l'année travaux ont aussi été amputées de engagées dans cette catégorie de total des dépenses. Les dépenses de 291 millions \$ ou 18,7 p. 100 du bâtiment qui représentent un marché Viennent ensuite les ajouts au

(8 98pd pl b stine) remplacement d'équipement (en Les deux autres marchés sont le

> Au premier rang, on trouve les de la page 5.) reporter aux Sources d'information détaillée de chaque catégorie, se dépenses. (Pour une description pent en cinq grandes catégories de propriétaires-occupants se regroud'activités de rénovation chez les

l'excellente tenue du marché de la tion de 48 p. 100 sur 1990. En 1991, bond spectaculaire, une augmenta-Colombie-Britannique. Il s'agit d'un par 20,7 p. 100 des ménages de la moyenne de 3 909 \$ a été encourue résultats de l'enquête, une dépense 679 millions \$ en 1991. Selon les de travaux constitue un marché de nages propriétaires. Cette catégorie dollar de rénovation chez les métion qui accaparent 43,6 p. 100 du travaux de rénovation et de modifica-

> bond de 9,6 p. 100 sur l'année précéde 1,56 milliard \$ en 1991, soit un Britannique constituent un marché tions et réparations de la Colombiedétaillés sont disponibles, les rénovaannée pour laquelle des chiffres l'enquête menée en 1991, dernière en 1991. Selon les résultats de à augmenter son chiffre d'affaires région la seule province canadienne

> > rénovations, ce qui fait de cette

presque 10 p. 100 de plus pour des

de cette province on dépensé

ar rapport à 1990, les ménages

Par rapport à l'ensemble des chez les propriétaires-bailleurs. propriétaires-occupants et 25 p. 100 comme suit: 75 p. 100 chez les vation (2,04 milliards \$) se répartit En 1991, la facture totale de réno-

dente.

appréciable de 11,5 p.100. à 2 736 \$, une augmentation dépense moyenne s'est élevée de propriétaires a augmenté. La peu près le même puisque le nombre dant, le chiffre d'affaires est resté à une dépense de rénovation. Cepenpropriétaires-occupants ont déclaré précédente où 72,5 p. 100 des baisse considérable sur l'année dépenses représente néanmoins une en 1991. Cette fréquence des engagé des dépenses de rénovation ou 569 000 chefs de ménages ont propriétaires-occupants, 67,8 p. 100

de cette page, le large éventail Dans le graphique circulaire

			ən	pinna	lombie-Brits	Co
 urbains	centres	grands	səl	quue	rénovation	ГS

_						
	178 2	ÞΔ	13	<b>E</b> 93	374 503	Reste de la province
	2 492	1.2	14	127	71 534	Victoria
	3 202	82	82	944	393 213	Vancouver
	2 736	89	89	1 226	839 250	JATOT
	Dépense moyenne (\$)	Pourcentage (%)	Proportion en contrats (%)	Globales en millions (\$)	Nombre estimatif de ménages occupants	
Ménages déclarant une dépense			səsua	Dépe	oaqaaop	
	anhuupaug.aiguioioo					

# La vigueur du marché de la rénovation se

# 4994 na thaitnism

Contrairement aux autres régions de presque 13 p. 100 par année. celui des maisons existantes a bondi 10 p. 100 chaque année, tandis que

tation des dépenses de rénovation au qu'on trouvera la plus torte augmen-En 1994, c'est dans cette province en 1993, selon nos estimations. 4,6 p. 100 en 1992, et de 5,1 p. 100 accrue de 8,4 p. 100 en 1991, de années 1990. La dépense totale s'est plus en plus forte depuis le début des affiche une dépense de rénovation de du pays, la Colombie-Britannique

En 1992 et 1993, les prix sont engager de plus fortes sommes dans réjouit également les entreprises de

combinée à une pénurie de terrains montés en flèche en raison d'une

récupérer leurs investissements. la rénovation puisqu'ils pourront bailleurs se sentent encouragés à occupants et les propriétairesrénovation. Les propriétaires-

neuves a augmenté de près de viabilisés. Le prix des maisons torte demande de logements

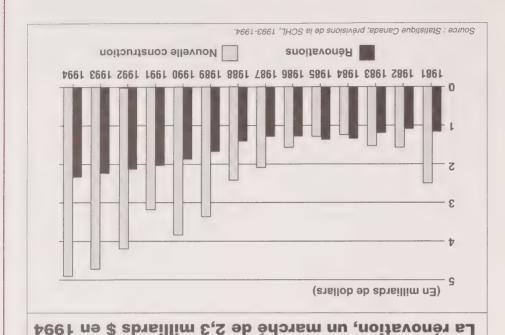
La hausse du prix des maisons tion devrait être aussi dynamiprovince. demande en produits exportés par la 💳 n 1994, le marché de la rénova-

de réparation prévue pour 1994 La dépense totale de rénovation et années 1990. reprise amorcée depuis le début des que que cette année poursuivant une

liards \$. 4 p. 100 pour un total de 4,9 milavec une augmentation de près de devrait suivre de près la rénovation En outre, la nouvelle construction rapport au niveau estimatif de 1993. augmentation de 4,5 p. 100 par s'élève à 2,3 milliards \$, soit une

la marché. leur maison en vue de la mettre sur nouvelle propriété ou de préparer mettre la dernière touche à leur propriétaires-occupants se hâtant de secteur de la rénovation, les telle activité tend à stimuler le son ascension rapide en 1994. Une chantier en 1993, devrait poursuivre avec un record de 43 100 mises en en 1994. La nouvelle construction, en 1993, elles devraient progresser 1992 et, malgré un léger recul existantes ont atteint un sommet en logements, les ventes de maisons du neuf que de l'existant. À 93 600 l'excellente tenue tant des marchés marché de la rénovation s'inspire de La perspective encourageante du

économique solide alimentée par la d'immigration et à une expansion tiel est attribuable au taux élevé Le dynamisme du marché résiden-



pays.







### Steady increase in renovation spending

Homeowners and landlords in British Columbia spent \$1.9 billion on renovation in 1991. This compares with \$3.2 billion spent on construction of new homes.

otal residential construction spending in 1991 was \$5.6 billion. This includes \$557 million spent on acquisition costs, covering such items as architect and legal fees, land development costs and taxes.

Renovation spending has increased every year in B.C. since 1986. Even in 1991, when expenditures on new construction dropped 19 per cent, renovation spending increased by 2 per cent. Renovation spending tends to be less volatile and cyclical than that for new construction. It does not rise as quickly during periods of expansion, nor does it fall as rapidly, if at all, during downturns. As a result, its share of residential construction spending has been as high as 52 per cent, in 1984 and 1985, and as low as 33 per cent, in 1990, one of the better years for the new market.

The percentage of renovation spending compared with new construction spending is lower in B.C. than in any other province. In 1991, for Canada as a whole, 52.3 per cent of expenditures

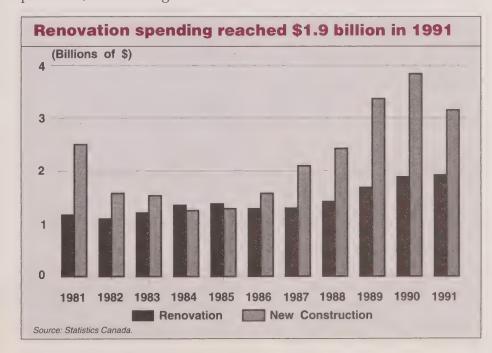
were for renovations, compared with only 37.2 per cent in B.C. The difference is mainly due to housing stock in B.C. being much newer than that of the rest of Canada.

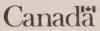
### **Current trend positive**

British Columbia was one of only three provinces to see steady growth in renovation spending during 1990 and 1991. As the recession battered most other provinces, B.C.'s stronger

economy helped to keep renovation spending from dropping.

1992 will probably see another substantial increase in renovation. Building permits issued for improvements were up 16 per cent for the first half of 1992. While these do not cover all renovation expenditures, they give a good indication of renovation activity. With a stronger economy forecast for 1993, renovation should continue to grow throughout next year.





Helping to house Canadians NHA 6701



### **Homeowner renovation**

### Almost three-quarters of homeowners renovated in 1990

n 1990, the last year for which detailed information is available, homeowners in British Columbia spent \$1.4 billion on renovating their homes, or about 75 per cent of total renovation spending. The other 25 per cent, or \$500 million, was spent by landlords improving rental properties.

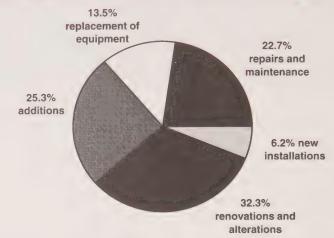
Seventy-three per cent of all B.C. homeowners spent money renovating in 1990, with 42 per cent spending on contract jobs and 55 per cent spending on materials.

There are five major groupings of renovation work defined by Statistics Canada. The largest is renovations and alterations, on which B.C. homeowners spent \$458 million in 1990. Of this, \$299 million was spent on contract jobs and \$159 million on materials. Nineteen per cent of homeowners spent on this type of work.

The next largest grouping of expenditures was for structural additions, with \$359 million spent. Two hundred and thirty-eight million dollars of this was for contract work, with an average job cost of \$4,135. For those who purchased materials only, the average cost was \$1,232, for a total of \$121 million. Seventeen per cent of households had additions in 1990.

The third largest category of work was for repairs and maintenance. More homeowners do repairs or maintenance on their homes than any other type of renovation. Fifty-eight per cent of homeowners did some repair

### Where the homeowner renovation dollar goes



TOTAL: \$1.4 billion

Source: Statistics Canada.

or maintenance work in 1990. The average expenditure is low, however, at \$649 per job. In this category of work, the majority of homeowners do it themselves. Forty-four per cent of homeowners bought only materials, while 25 per cent contracted work. Total expenditure for this group was \$323 million in 1990.

Replacement of equipment accounted for \$192 million, with 22 per cent of homeowners spending on this. Most of this (\$136 million) is spent on contract work; the average expenditure is \$1,055. Spending on new installations is the smallest of the categories, with \$88 spent in 1990. Only 10 per cent of homeowners spend on installations.

# Vancouver renovation almost half of provincial total

Of the \$1.4 billion spent by homeowners, \$632 million was

(continued on next page)

© Canada Mortgage and Housing Corporation 1993 ISBN 0-660-14804-8 Catalogue No. NH1-3-3-1993E Price: \$15.00 + GST; orders outside Canada, add 30%. Printed in Canada Cette publication est aussi disponible en français sous le titre Marchés de la rénovation en Colombie-Britannique CMHC offers a wide range of housing-related information. Please contact the market analyst in the CMHC branch nearest you or the Market Analysis Centre directly for information on the following CMHC local

 Real Estate, Builders' and Housing Forecasts for all major metropolitan areas (semi-annual);

 Rental Market Survey Reports for all major metropolitan areas (semiannual);

 Local Market Housing Reports (monthly/quarterly).
 Market Analysis Centre
 Canada Mortgage and Housing
 Corporation
 700 Montreal Road
 Ottawa, Ontario
 K1A 0P7
 Tel. No.: (613) 748-2969

Tel. No.: (613) 748-2969 Fax No: (613) 748-2402

CMHC subscribes to Canada's Green Plan. Quantities of our publications are limited to market demand; updates are produced only when required; and recycled or environmentally friendly stock and environmentally safe inks are used wherever possible.

### **Contract and materials**

ontract work accounted for 67 per cent of renovation spending by homeowners in British Columbia. This contract work covers both labour and materials, or the hiring of labour only. The remaining 33 per cent was spent on materials purchased separately by homeowners, most often for do-it-yourself work.

The percentage spending for contract work varies only slightly across the major types of renovation activity. It ranges from 65 per cent for renovations and alterations to 71 per cent for replacement of equipment. This is in contrast with other regions of the country, where the distribution tends to be more variable, reflecting the relative ease

of do-it-yourself work for the respective activities. The percentage of contract work stands at 66 per cent for repairs and maintenance and for additions, and at 69 per cent for new installations.

The share of contracted work is close to the national average of 68 per cent. This share ranges from 58 to 72 per cent in other regions of the country. ■

# Contract work receives 67 per cent of the renovation dollar

CMHC \$ 2 SCHL

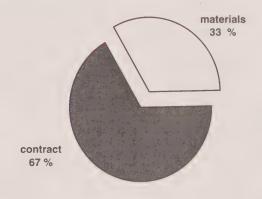
Renovation

CMHC Renovation

Catalogue of

Publications

and Videos



Source: Statistics Canada

# PLANNING FOR THE FUTURE? Upgrade your skills and add to your knowledge.

Upgrade your skills and add to your knowledge.
Canada Mortgage and Housing Corporation
(CMHC) has a wide selection of inexpensive books and videos for the renovation professional.

For a free catalogue contact your local CMHC Office, or write to:

Canadian Housing Information Centre 700 Montreal Road Ottawa, Ontario K1A 0P7



(continued from page 2)

spent by Vancouverites and \$147 million by those living in Victoria. The other \$621 million, or 44 per cent, was spent by homeowners in smaller cities and rural areas.

Sixty-nine per cent of Vancouver homeowners spent on either repairs or renovations in 1990. Forty-eight per cent spent on materials, for a total of \$182 million, while 41 per cent spent on contract jobs, for a total of \$450 million.

In Victoria, 76 per cent of homeowners spent money on renovations. Fifty-five per cent of total homeowners spent on materials, for \$41 million, while 58 per cent contracted jobs, for a total of \$107 million. ■

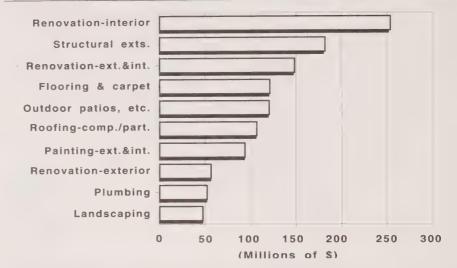
# Major homeowner repair and renovation jobs

The five categories of homeowner renovations can be broken down into 21 major jobs. Information on these is limited in detail, although the largest types of work, the frequency of work and the average amount spent by households reporting expenditures is available.

The top three renovation jobs are all broad types of renovation for which no further detail is available. These are renovations, interior only, structural extensions, and renovation, both interior and exterior. These together accounted for \$583 million. Interior renovation includes such projects as kitchen or bathroom remodelling. Structural extensions covers jobs such as adding a room, while renovations, both exterior and interior, includes window and door replacements. The percentage of households spending on this type of work is low, but the average expenditure is high.

The next three categories also account for over \$100 million each in spending. These include hard surface flooring and carpeting, a group of outdoor jobs (patios, fences, driveways and swimming pools) and roofing. The average job for each of these costs over \$1,000. Painting is also close to \$100 million, with the average cost being very low but the number of households spending on such work being high.

### Top ten renovation jobs in 1990

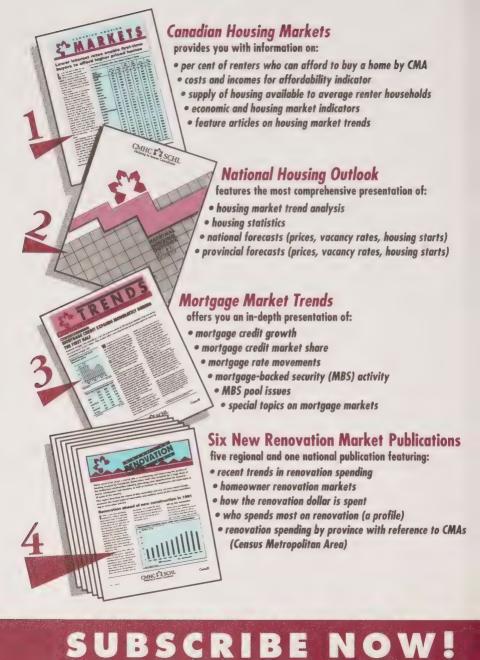


Source: Statistics Canada, 1990 Homeowner Repair and Renovation Survey

Four other categories have spending of approximately \$50 million each. These include renovation exterior only, plumbing, landscaping, and heating and air conditioning. There are few homeowners who spend on exterior renovation and landscaping, but the average expenditure is high. For plumbing, heating and air conditioning, the percentage of homeowners spending is higher, but the average expenditure is lower (under \$600).

The other categories account for approximately 13 per cent of total renovation spending. Either there are few homeowners spending on these jobs or the amount spent is low, or both.





### **Renovation Market Publications** YES, send me your premiere issue(s) of: Ontario Renovation Markets \$15\* Prairie Renovation Markets \$15\* Quebec Renovation Markets \$15\* Atlantic Renovation Markets \$15\* R C Repoyation Markets National Renovation Markets \$15\* Set, all six publications \$90\* \* plus GST (Orders outside Canada add 30%) Mome/Title: Company: Address: Prov · City: \_\_ Purchase Order No. (libraries, gov't departments) Bill me For faster service call (819) 956-4802 or Fax (819) 994-1498 Signature \_ Helping to house Canadians Go four it. You can order any, or all four National CMHC publications. ☐ Canadian Housing Markets \$44\* ☐ National Housing Outlook \$66\* ■ Mortgage Market Trends \$44\* National Renovation Markets \$15\* Set. all four publications \$169\* \* plus GST (Orders outside Canada add 30%) Name/Title: Company: \_ Address: Purchase Order No. (libraries, gov't departments)



☐ Bill me For faster service call (819) 956-4802 or Fax (819) 994-1498

Signature \_

Canada

Bate:

ORDER PROCESSING

TRAITEMENT DES COMMANDES



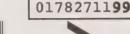
MAIL POSTE

Postage paid

Port payé si posté se Canada Réponse

Business Reply

d'affaires





CCG-PUBLISHING
45 SACRE COEUR BLVD
HULL PQ K1A 9Z9

GCC-EDITION 45 BOUL SACRE COEUR HULL PQ K1A 929

ORDER PROCESSING

TRAITEMENT DES COMMANDES



### MAIL > POSTE

Conndo Pest Corporation / Société canadionne des posts

Postage paid Port payé si posté es Canada

Business Reply Réponse

0178271199 01





CCG-PUBLISHING
45 SACRE COEUR BLVD
HULL PQ K1A 9Z9

GCC-EDITION 45 BOUL SACRE COEUR HULL PQ K1A 9Z9

### Ranking by market size — British Columbia

		Aggregate expenditure	Homeowner households reporting spending		
Rank		Millions (\$)	Percentage (%)*	Average spent (\$)	
1	Renovation — interior only	253.5	11.8	2,686	
2	Structural extensions	181.8	7.1	3,227	
3	Renovation — both exterior and interior	148.4	3.5	5,272	
4	Hard surface flooring and carpeting**	121.2	10.3	1,471	
5	Outdoor patios, fences, driveways and swimming poor	ols** 120.5	13.4	1,130	
6	Roofing complete or partial**	106.9	8.8	1,515	
7	Painting — exterior and interior	93.9	37.9	311	
8	Renovation — exterior only	56.6	5.3	1,349	
9	Plumbing**	52.2	18.4	355	
10	Landscaping	47.5	7.3	815	
11	Heating and air conditioning	45.1	10.3	547	
12	Built-in appliances**	36.7	4.3	1,056	
13	Garages and carports	31.7	1.4	2,876	
14	Other new installations and replacement**	31.2	4.0	979	
15	Electrical systems**	27.6	9.5	362	
16	Wallpapering	19.1	12.5	192	
17	Other repairs and maintenance	16.2	3.0	677	
18	Other interior walls and ceilings	12.6	5.6	283	
19	Exterior walls	8.2	6.9	148	
20	Carpentry (including wooden floors)	7.5	1.9	506	
21	Caulking and weather stripping	2.0	5.4	46	

<sup>\*</sup> In 1990, there were an estimated 798,090 homeowner households in British Columbia.

Sources: Statistics Canada, CMHC.

### INFORMATION SOURCES and DEFINITIONS

Information for this report originates mainly from various publications produced by Statistics Canada and special tabulations requested by CMHC.

In addition to the Homeowner Repair and Renovation Expenditure Survey described below, the data sources include construction statistics, building permits, wholesaler sales and national income and expenditure accounts.

The Homeowner Repair and Renovation Expenditure Survey provides detailed information on the spending characteristics of homeowners. The latest survey available, conducted in the spring of 1991, asked more than 30,000 homeowners about their renovation spending in 1990. The main results of this survey are published in Homeowner Repair and Renovation Expenditure in Canada — 1990 (Catalogue No. 62-201).

The survey asks homeowners about their spending on contract

or materials for renovation for the previous year. It identifies 34 types of repair and renovation activities which are grouped under five major headings: renovations and alterations; structural additions; repairs and maintenance; replacement of equipment; and new installations.

### Repairs and Maintenance:

Expenditures made on an existing structure or piece of equipment to keep it in good working condition and appearance so as to maintain it in "as new" a condition as possible.

### Replacement of Equipment:

Installation of equipment that replaces an existing unit. Includes upgrading to a superior quality of equipment and conversion from one type of unit to another (such as replacing an electric hot water heater with a gas fuelled unit).

### Additions:

Structural extensions or additions to the property (such as rooms, decks, garages, carports, garden sheds etc.), inground swimming pools, fences, patios, driveways, and major landscaping.

### Renovations and Alterations:

Work done that was intended to upgrade the property, rearrange the interior space, modernise existing facilities. Includes jobs such as remodelling rooms, adding or replacing doors and windows, renovating exterior walls, upgrading insulation and adding eavestroughing.

### New Installations:

The installation of equipment that did not previously exist on the property, or that was installed in addition to the equipment on the property.

<sup>\*\*</sup> Indicates aggregated categories.

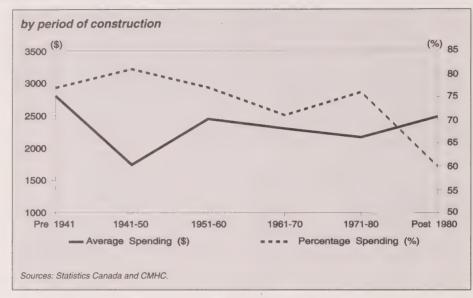
### Homeowner profiles . . .

The following graphs show how the amount spent on renovations and the number of homeowners who spend on renovations are influenced by the age of construction of the home, the year the household moved, the income of the household, the age of the household head and the value of the home.

### Most money spent on homes built in the 1970s

hirty-one per cent of renovation spending in British Columbia, or \$404 million, is on homes built in the 1970s. Spending is greatest on homes built 10 to 20 years ago in every region of Canada except Ontario, where the largest amount is spent on homes over 50 years old.

Average spending in British Columbia tends to rise with the age of the dwelling, as does the percentage of homeowners spending on renovations. Homes built in the 1970s have the most spent on them. This reflects the fact that more homes (31 per cent of all B.C. homes) were built in

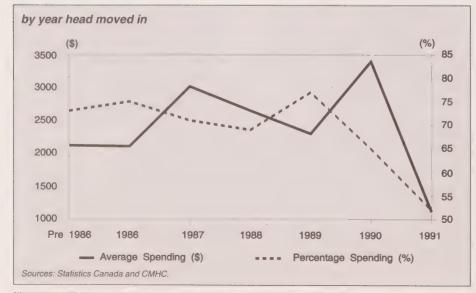


this time period than in any other. •

### Recent movers spend more on average

omeowners who have moved into their homes recently spend slightly more, on average than those who have been in their homes for several years. The average amount spent varies from approximately \$2,100 for those who moved in or before 1986 to \$3,398 for those who moved in 1990.

While recent movers spend more on average, homeowners who have been in their homes for a number of years are the

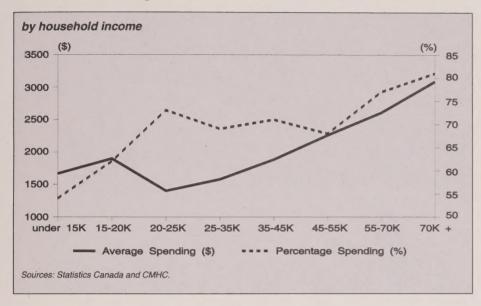


largest renovation market in B.C., because they are the largest group of homeowners. Fifty-five per cent, or \$718 million, of total expenditures were spent by households who had lived in their homes for over six years. The percentage of homeowners who renovate their homes is slightly higher for those who moved in or before 1986, at around 75 per cent. This compares with 65 per cent of homeowners who moved in 1990 and only 52 per cent of those who moved in 1991. The price of homes may be partly responsible for this, as recent home buyers, faced with the high carrying costs of a home, may not have sufficient funds to invest in renovations.

### Homeowner profiles . . .

### **Spending rises with income**

The pattern of spending related to income is the same across all regions. The higher the income, the more is spent on renovation. Not only does the percentage of homeowners renovating rise with income, but

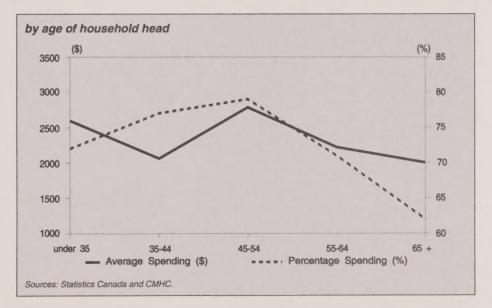


the average amount spent also increases.

Eighty per cent of households with an income of over \$70,000 spent money to renovate their homes, spending, on average, \$3,087. This group of homeowners accounted for 37 per cent of total renovation expenditures. Those with an income between \$55,000 and \$70,000 accounted for 20 per cent of spending.

### Spending is highest for ages 45 to 54

ontrary to every other region, where spending is highest for baby boomers aged 35 to 44, spending in British Columbia is highest for those aged 45 to 54, accounting for 27 per cent of total expenditures. Both the average amount spent, at \$2,783, and the proportion of homeowners spending, at 79 per cent, is highest for this group. The next largest group of spenders is the baby boomers, who accounted for 22 per cent of total renovation spending.



### Spending increases with value of dwelling

ot surprisingly, the total amount of money spent on renovations increases steadily with the value of the home. This is mainly because there are more homes valued in the higher price ranges than in the lower. The percentage of homeowners who spend on renovation is not significantly different for homes valued from \$70,000 than it is for those over \$200,000. The average spent does not vary substantially but tends to rise with the value of the house, reaching \$3,013 for homes valued at over \$200,000.

Income, along with the value of the home, has the closest relation to spending on renovations.

For further information contact Gilles Proulx, Chief Economist, Market Analysis Centre, National Office, Ont., (613) 748-2574.

### CMHC Local Market Analyst

Contacts	et Analyst
<b>Helmut Pastrick</b> Senior Advisor	Vancouver/ Reg. Office (604) 666-2925
Don Renaud Sen. Mkt. Analyst	Vancouver (604) 731-5733
Lucia Su Market Analyst	Vancouver (604) 737-4087
Ray Toscani Market Analyst	Vancouver (604) 737-4096
Lee King Sen. Market Analyst	Victoria (604) 363-3103
Peggy Prill Market Analyst	Victoria (604) 363-3103
Jerry Dombowsky Sen. Market Analyst	Kelowna (604) 868-4037
Paul Fabri Market Analyst	Kelowna (604) 868-4036
Joel Baltzer Sen. Mkt. Analyst	Prince George (604) 561-5546
David Hobden Market Analyst	Prince George (604) 561-5477

